

ZMA PARTNER TRAINING 2025

Agenda Entrenamiento Ventas/ Técnico



**27 y 28 de octubre
Buenos Aires, Argentina**

* Los horarios pueden variar y/ o ajustarse en el transcurso de las jornadas

Primer Día (27/10) - Entrenamiento Técnico

UEMS - Unified Endpoint Management And Security

| Time | Topic | Speaker/Trainer |
|---------------|--|-----------------|
| 9:00 - 9:30 | Coffee de bienvenida | |
| 9:30 - 9:45 | Introducción ZMA | ZMA |
| 09:45 - 11:00 | <p>¡Bienvenidos al Futuro! Domina la Gestión UEMS con Innovación</p> <ul style="list-style-type: none"> - Trivia interactiva: Desafía tus conocimientos sobre la evolución de UEMS. - Storytelling inmersivo: "Un día en la vida de un admin TI", enfrentando y resolviendo retos reales. (Casos de uso reales basados en toda la temática del partner training 2025 ejm Zilker.) - Live Demo de Impacto: Exploración práctica de Endpoint Central: Instalación del agente y beneficios clave. - Guía paso a paso: Material exclusivo para ejecutar instalaciones en diversos entornos sin complicaciones. | Alejandro Gomez |
| 11:00 - 11:15 | Coffee Break | |
| 11:15 - 13:00 | <p>Conquista la Movilidad! Soluciones Avanzadas para Dispositivos Móviles.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Inscripción simplificada: Métodos ágiles para Android e iOS, desde manual hasta automatizado. - Control total de políticas: Restricciones, perfiles personalizados y despliegue de apps con un clic. - Gestión dinámica: Uso de geolocalización y geofencing para máxima protección. - Manos a la obra: Configura MDM con prácticas avanzadas y consejos para optimizar la seguridad móvil. | Alejandro Gomez |
| 13:00 - 14:00 | Lunch | |
| 14:00 - 15:30 | <p>Transforma tu Gestión TI: Domina Inventarios, Configuraciones y Reportes</p> <ul style="list-style-type: none"> - Dashboard e Inventario "Descubre cómo el inventario optimizan tu productividad TI apoyandote con alarmas en tiempo real para la visualización de cambios importantes". - Show & Tell dinámico: Cómo brillar con plantillas y configuraciones que impulsan resultados. (Endpoint Analytics) - Control eficiente: Monitoreo y gestión de hardware/software simplificado con ejemplos reales (errores comunes, capturas de pantalla con presentación con posibles soluciones). - Reportes personalizados: Aprende a crear reportes interactivos que transformen datos en decisiones inteligentes. | Alejandro Gomez |
| 15:30 - 15:45 | Coffee Break | |
| 15:45 - 17:00 | <p>Dinámica del Hackathon: Definir temática</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Historia Inmersiva: Cada equipo representa una empresa ficticia enfrentando múltiples ataques de seguridad. 2. Retos Multinivel: Resolver configuraciones y proteger endpoints con estrategias dinámicas. <ul style="list-style-type: none"> - Nivel 1: Bloqueo de navegador. - Nivel 2: Implementar parches críticos para resolver vulnerabilidades simuladas. - Nivel 3: Rasomware (Simulacro). 3. Actividad final (Verdad o Reto). | Alejandro Gomez |

Primer Día (27/10) - Entrenamiento Comercial

Log360 Security

| Time | Topic | Speaker/Trainer |
|---------------|--|------------------|
| 9:00 - 9:30 | Coffee de bienvenida | |
| 9:30 - 9:45 | Introducción ZMA | ZMA |
| 09:45 - 11:00 | Valor comercial, tendencias del mercado y posicionamiento de Log360. <ul style="list-style-type: none"> - Panorama general del mercado SIEM: tendencias clave como SIEM en la nube, IA aplicada a UEBA y respuesta automatizada. - Propuesta de valor estratégica de Log360: SIEM unificado con DLP y CASB integrados para visibilidad y respuesta eficaz - Tendencias diferenciales: monitoreo en la web oscura, análisis de comportamiento impulsado por IA, alertas con umbrales adaptativos. - Ventajas competitivas enfocadas en ventas: Fácil despliegue, escalabilidad en la nube, cumplimiento normativo con plantillas preconstruidas. | Diego Montenegro |
| 11:00 - 11:15 | Coffee Break | |
| 11:15 - 13:00 | Licenciamiento, paquetes comerciales y cómo cerrar con éxito. <ul style="list-style-type: none"> - Modelos de licencia orientados a ventas: Opciones anuales y perpetual, adaptables a diferentes tipos de clientes. | Diego Montenegro |
| 13:00 - 14:00 | Lunch | |
| 14:00 - 15:30 | <ul style="list-style-type: none"> - Argumentos para destacar la inversión: ROI mediante ahorro en horas de investigación, cumplimiento automatizado, reducción de incidentes. - Casos de uso comerciales por industria: Servicios financieros, salud, gobierno, educación: cumplimiento de PCI-DSS, HIPAA, ISO 27001, mitigación de ransomware, detección proactiva. | Diego Montenegro |
| 15:30 - 15:45 | Coffee Break | |
| 15:45 - 17:00 | Dinámica LOG360 | Diego Montenegro |

Segundo Día (28/10) - Entrenamiento Técnico Log360 Security

| Time | Topic | Speaker/Trainer |
|---------------|---|------------------|
| 9:00 - 9:30 | Coffee de bienvenida | |
| 9:30 - 11:00 | Bienvenida | Diego Montenegro |
| 11:00 - 11:15 | Coffee Break | |
| 11:15 - 13:00 | Potenciando el ecosistema de ME, algunos caminos. <ul style="list-style-type: none"> - Creación de caso de correlación para detección de actividades. - Generación de alertas con base en el caso de correlación creado previamente. | Diego Montenegro |
| 13:00 - 14:00 | Lunch | |
| 14:00 - 15:30 | <ul style="list-style-type: none"> -Creación de flujos de trabajo para mitigar los incidentes encontrados en la infraestructura. -Aregar Dispositivo Linux -Identificar el top 5 de usuarios en la categoría "Insider Threats" con UEBA. | Diego Montenegro |
| 15:30 - 15:45 | Coffee Break | |
| 15:45 - 17:00 | -Personalización del puntaje de riesgo. | Diego Montenegro |

Segundo Día (28/10) - Entrenamiento Comercial

UEMS - Unified Endpoint Management and Security

| Time | Topic | Speaker/Trainer |
|---------------|--|-----------------|
| 9:00 - 9:30 | Coffee de bienvenida | |
| 9:30 - 11:00 | Bienvenida | Alejandro Gomez |
| 11:00 - 11:15 | Coffee Break | |
| 11:15 - 13:00 | Potenciando el ecosistema de ME, algunos caminos. <ul style="list-style-type: none"> - Características de un esquema de gestión y seguridad de endpoints. - Principales desafíos o necesidades en las empresas. - Funcionalidades claves para el upselling. - Rutas para promover el crosselling en clientes con productos del dominio de UEMS. | Alejandro Gomez |
| 13:00 - 14:00 | Lunch | |
| 14:00 - 15:30 | Principales actores en la gestión de Endpoints. <ul style="list-style-type: none"> - Reconocimientos - Fortalezas generales de EndpointCentral - Principales competidores globales y regionales. | Alejandro Gomez |
| 15:30 - 15:45 | Coffee Break | |
| 15:45 - 17:00 | Aprende con ManageEngine, a través de actividades dinámicas que permiten interiorizar el conocimiento adquirido durante el día. | Alejandro Gomez |

* Los horarios pueden variar y/o ajustarse en el transcurso de las jornadas